

Fornecedores / Mudança 1 - Aumento do Volume de Vendas

Quantidade de Mudança - Partindo do pressuposto que trabalhar com a Compasso aumenta o seu volume de vendas. ANTES e DEPOIS qual o seu nível de concordância com as seguintes afirmações:										Taxa de Redução	Duração	Atribuição I		Atribuição II		Efeito Compasso		Deslocação	
I1					I2							Aumento da carteira de potenciais clientes.	Aumento da carteira de potenciais clientes.	Aumento da carteira de potenciais clientes.	Aumento da carteira de potenciais clientes.				
	T0	T1	DP	DP%		T0	T1	DP	DP%			Aumento no volume de vendas	Aumento no volume de vendas	Aumento no volume de vendas	Aumento no volume de vendas				
FOR 1		3	4	1	25%		2	4	2	50%	0	4	3	3	50	75	50	25	0
FOR 2		2	4	2	50%		2	4	2	50%	0,5	3	3	3	20	20	80	80	0
FOR 3		1	5	4	100%		1	5	4	100%	0,15	4	3	3	0	5	100	95	0
FOR 4		1	3	2	50%	Aumento da carteira de potenciais clientes.	1	3	2	50%	0	4	3	3	70	70	30	30	0
FOR 5	Aumento no volume de vendas	1	3	2	50%		1	3	2	50%	0	4	3	3	70	70	30	30	0
FOR 6		1	3	2	50%		1	3	2	50%	0	4	3	3	70	70	30	30	0
FOR 7		1	5	4	100%		1	5	4	100%	0	4	1	1	90	90	10	10	0
FOR 8		2	4	2	50%		2	4	2	50%	0,5	4	5	5	50	50	50	50	0
FOR 9		3	4	1	25%		3	3	0	0%	0,2	4	4	3	60	50	40	50	0
FOR 10		2	4	2	50%		1	4	3	75%	0	4	3	3	40	20	60	80	0
FOR 11		2	4	2	50%		2	4	2	50%	0	4	4	4	25	50	75	50	0
FOR 12		1	3	2	50%		1	4	3	75%	0	4	3	3	80	80	20	20	0
Média		1,67	3,83	2,17	54,17%		1,50	3,83	2,33	58,33%	11,25%	3,92	3,17	3,08	52,08	54,17	47,92	45,83	0,00%
		DP	DP%																
Média Total		2,25	56%			62,5%		53,1%		0,00%									

QUANTIDADE DE MUDANÇA - AMOSTRA

	DP%	Nº INQ	MUDANÇA
M1	56%	12	6,75
M2	57%	12	6,88

QUANTIDADE DE MUDANÇA - POPULAÇÃO

	DP%	Nº INQ	MUDANÇA
M1	56%	14	7,88
M2	57%	14	8,02